

ANDRÉ SANTOS



Temas da palestra: vendas, seguros, negociação, comunicação social

André Santos é especialista em comunicação de venda e Corretor de Seguros, graduado em Comunicação Social.

Diretor da Treinaseg – Consultoria e Treinamentos em Seguros, André Santos é Palestrante e instrutor de treinamentos de vendas para Corretores de Seguros, Seguradoras e demais instituições do ramo. Realiza palestras de venda e motivação em todo o Brasil para várias seguradoras e corretoras de seguros.

André Santos também é autor de livros específicos sobre venda de seguros: “Seguros de Vida e Previdência: Modernas Estratégias de Venda”, “Seguros: Como Vender Mais e melhor!”, “Dicas de Venda de Seguros”, “Proteção Financeira e familiar - A venda com foco no Cliente”, “Transforme o não em Sim!”.

Autor de vários artigos específicos de técnicas de venda para seguros na mídia especializada, Articulista da Revista Cobertura - O Mercado de Seguros com a coluna mensal intitulada "Dicas de Venda de Seguros", Articulista da Revista Venda Mais com artigos bimestrais, Autor da apostila para o curso de habilitação de Corretores de Seguros 2006, realizado pela Funenseg, na matéria “Estratégias de Comercialização”, Autor intelectual dos programas e-learning da Bradesco Seguros e Previdência e da Mapfre Seguros.

Como corretor de Seguros através da Corretora Megapólice configurou em 26º lugar no Brasil na venda de seguros de vida e previdência, da Campanha da Porto Seguro Conquistadores 2002.